

Sector ahorró unos US\$ 180 millones en 2011 y acusa falta de incentivos.

El costo de implementación de Energías Renovables No Convencionales (ERNC) que antes eran consideradas caras, como la fotovoltaica y termosolar, ha disminuido en los últimos años situándose por debajo de los 100 US\$/MWh, un precio incluso menor que la generada a base de gas natural licuado (GNL).

El dato resulta clave para la Asociación Chilena de Energías Renovables (Acera), entidad que asegura que si bien, el desarrollo de estas fuentes energéticas sigue siendo lento en nuestro país, los ahorros generados hasta ahora demuestran no sólo la importancia que éstas tienen para el sector, sino que también reafirman que “es posible y conveniente que a 2020 el 20% de la matriz energética provenga de ERNC”, expresa Carlos Finat, director ejecutivo de Acera. Por ello, en la entidad esperan que estas fuentes limpias se integren de lleno al sistema eléctrico y permitan revertir el complejo escenario que se avecina para el rubro en los próximos años. Sobre todo, considerando que la implementación de tecnologías como la biomasa, minihidro y eólica, permitieron ahorrar US\$ 180 millones en 2011, comenta Final. “Será un período en el que la falta de proyectos nuevos tendrá como resultado un precio elevado para la electricidad y existirán limitaciones para que se incorporen nuevos consumos”, afirma el ejecutivo. “En ese contexto, y dadas sus características, debería existir una gran oportunidad para las ERNC”, agrega.

Falta de incentivos

De acuerdo a Finat, pese a las grandes oportunidades que otorgan las ERNC, aún faltan incentivos tanto públicos como privados que impulsen su desarrollo. “Con la sola excepción del llamado a licitación pública por una planta termosolar (CSP) convocada por el gobierno, no vemos políticas públicas o iniciativas que impulsen realmente la inserción de una mayor proporción de ERNC en nuestra matriz energética”. Finat recalca que esta industria “no quiere subsidios ni privilegios, sino que desea tener una cancha pareja en la cual competir con sus contrapartes convencionales, lo que no existe actualmente”.

Fuente: Diario Financiero, a través de www.dconstruccion.cl, revisado el 05-06-13